

ÎN ULTIMII ANI

Piața șemineelor electrice a avut o evoluție constantă

(Interviu cu Elena Olaru, marketing manager Hombee)

Reporter: Cum a evoluat piața șemineelor din țara noastră, în ultimul an?

Elena Olaru: Piața șemineelor electrice a avut o evoluție constantă în ultimii ani. Modelele pe care le propune compania noastră pieței românești sunt ușor de instalat în orice spațiu de locuit, sunt similare celor tradiționale, ușor de întreținut și utilizat, acestea neavând nevoie de coș de fum și având un consum electric redus. Noi acoperim o gamă foarte largă de modele, dimensiuni și culori, oferind, practic, posibilitatea ca cei interesați să își găsească ușor modelul potrivit pentru casa/apartamentul lor. Acestea creează atmosfera perfectă pe care ne-o dorim fiecare dintre noi.

Reporter: Ce estimări aveți pentru acest an, legate de piața de profil?

Elena Olaru: În contextul economic actual, sperăm la o creștere anuală constantă a cifrei de afaceri. Sunt foarte multe proiecte imobiliare în plină ascensiune, ținta noastră fiind consumatorul final, identificat ca actual și viitor proprietar de spații locuibile, noi sau vechi.

Reporter: Cum a evoluat prețul șemineelor?

Elena Olaru: Șemineele sunt accesibile oricărui buget, acestea putând fi achiziționate direct din showroom-ul nostru sau de pe site-ul companiei (Șeminee electrice 3D - Hombee). Clientul are avantajele specifice - transportul inclus și, dacă este solicitat, și montajul acestora - practic, începând cu prețurile de minim 900 de lei, poți da viață casei tale alegând un șemineu clasic, modern sau tradițional. Hombee oferă o gamă variată de șeminee electrice Dimplex și ClassicFlame, la cele mai accesibile prețuri.

Reporter: Care este raportul cerere/ofertă pe piața noastră?

Elena Olaru: Există o cerere constantă pe piața de șeminee și, prin promovarea continuă a acestor produse, putem crește numărul de clienți.

Reporter: Ce tipuri de șeminee sunt cele mai solicitate?

Elena Olaru: Cele mai solicitate și vândute șeminee sunt în continuare cele clasice, tradiționale, dar există un interes din ce în ce mai cres-

cut și pentru modelele moderne, minimaliste, care se potrivesc perfect apartamentelor noi aflate în stadiul "la gata" sau deja locuite.

Reporter: Ce tendințe sunt în piață?

Elena Olaru: Tendințele pieței sunt culorile alb/crem/maro și wenge, dar clienții pot opta să achiziționeze același model de șemineu în diferite dimensiuni astfel încât să se potrivească perfect cu locul alocat montajului. Șemineul trebuie alimentat la o sursă de curent de 220 V, căldura emanată în ambient putând fi în diferite trepte, viteze și variații optice, creând astfel imaginea vizuală de jar stins, jar aprins, flacăra 100% reală. Toate acestea crează un ambient cald, foarte cald și deosebit de intim și prietenos, ambientul devenind, la o simplă utilizare a telecomenzii aferente produsului ales, unul de poveste.

Reporter: Ce tipuri de șeminee comercializează compania pe care o reprezentați?

Elena Olaru: Tipurile comercializate se compun din binomul focar și mantaua decorativă, care pot fi alese dintre cele câteva sute de modele, existând astfel o infinitate de combinații de focare, cu foc deschis sau închis, și mantaua, care decorează șemineul după gustul fiecăruia.

Reporter: Ce cifră de afaceri ați avut în prima jumătate a anului acesta și ce estimări aveți pentru întreg anul în curs?

Elena Olaru: Avem în plan crește-

rea cifrei de afaceri mai ales că, în această perioadă a anului, în sezonul rece, acesta este cadoul perfect pe care îl poți face casei tale, lansând noi modele, cum ar fi cele de perete, modele expert, comode TV cu șemineu, focare electrice liniare sau Dimplex Optimyst, care este un produs recent lansat și foarte performant. Acoperim, practic, toată gama de cereri. Deviza noastră este "nicio casă fără șemineu".

Reporter: Care este profilul clientului dumneavoastră și câți bani alocă, în general, pentru achiziția unui șemineu?

Elena Olaru: Clienții suntem fiecare dintre noi, fiecare posesor de spațiu de locuit - proprietar sau chirieș - viitorii proprietari de apartamente în construcțiile rezidențiale, hotelurile cu camere rustice sau moderne și deja proprietarii apartamentelor/caselor achiziționate în anii precedenți. Șemineul DIMPLEX este la un click distanță de casa fiecăruia, putând fi obiectul preferat al casei noastre, sufletul locuinței în care locuim. Alegerea perfectă este șemineul unic, diferit, autentic, care înobilează ambientul, iar noi considerăm deja că acesta este un must have al caselor noastre, reușind să creeze emoție pură și home experience de neimaginat.

Reporter: Vă mulțumesc!



ELENA OLARU:

Noi acoperim o gamă foarte largă de modele, dimensiuni și culori, oferind, practic, posibilitatea ca cei interesați să își găsească ușor modelul potrivit pentru casa/apartamentul lor. Acestea creează atmosfera perfectă pe care ne-o dorim fiecare dintre noi.

