

IOAN DANIEL BĂLAN, MEGATITAN:

"Este o perioadă în care fiecare business trebuie să privească în jur să își adapteze serviciile la contextul existent"

Pandemia de coronavirus care a lovit întreaga lume a produs nenumărate schimbări în rândul afacerilor. Dacă unele au fost nevoite să își închidă porțile, altele au reușit să se reinventeze și să se mențină în piață.

Megatitan, o companie de prelucrare metalică și cu laser, cu activități complementare de lăcătușerie, îndoire și sudură WIG, MIG-MAG sau arc electric, producție de subansamble și produse finite metalice destinate industriei constructoare de mașini, chimice, energetice, retail, producția de mobilier pentru birouri și magazine, stradal și echipări urbane, stradale, parcuri, grădini și locuri de joacă, a reușit să găsească o portiță de salvare.

Ioan Daniel Bălan, proprietarul MEGATITAN, ne-a declarat: "Chiar dacă la început am fost îngrijorați în ceea ce privește starea de sănătate a colegilor și a partenerilor noștri, ne-am suflecăt mânecele, ne-am aplecat asupra managementului riscului, am luat toate măsurile potrivite și recomandate și ne-am continuat munca. Ne-am adaptat, cu alte cuvinte. Ne-am propus să deservim exemplar fiecare client și sunt bucuros că toți colegii noștri au înțeles că locurile noastre de muncă sunt o răsplătă din partea clienților, pentru angajamentul de a face lucrurile așa cum

trebuie și la timp. Căutăm să menținem un ritm echilibrat de producție și să nu avem pierderi substanțiale. În același timp, credem că este o perioadă în care fiecare business trebuie să privească în jur să își adapteze serviciile la contextul existent și, implicit, să ajute. Noi, de exemplu, am inițiat producerea unor tăvițe dezinfectante foarte utile ce se pot plasa la intrarea în magazine, farmacii, spații publice și chiar case sau apartamente, astfel încât fiecare persoană care intră sau iese să treacă prin acest filtru dezinfectant, contribuind astfel la diminuarea răspândirii virusului. Am și donat aproape 1.000 de astfel de produse către unitățile din prima linie și intenționăm să creștem producția și să scoatem produsul la vânzare".

Domnia sa ne-a spus că din ferice, pandemia de coronavirus, a afectat mult mai puțin industria în care activează, decât pe alte domenii - precum HORECA, spre exemplu - dar consideră că este încă prea devreme pentru a putea trage concluzii și învățături, din această criză.

Ioan Daniel Bălan a subliniat: "Cu siguranță, această criză este o ocazie pentru mulți dintre noi să învățăm să gestionăm mai bine cash-flow-ul, investițiile, clienții. E important să învățăm din toate situațiile cu care ne-am confruntat în această perioadă, pentru care nu

eram pregătiți. Am descoperit că e important să te repliezi urgent în astfel de situații, să gestionezi cât mai bine timpul și resursele și să nu rămâi blocat în situația cu care erai obișnuit. Trebuie să mergi mai departe și să te adaptezi rapid noilor coordonate, astfel încât să diminuezi cât se poate de mult pierderile și, pe cât posibil, să găsești noi oportunități".

Cu toate că a găsit o soluție pentru a se menține în piață, proprietarul Megatitan a precizat că nu se află în afara jocului economiei naționale și a celei internaționale și, probabil, exceptând industria farmaceutică, a celei privind echipamentele de protecție și a celei alimentare, toți jucătorii din piață au fost și sunt afectați.

Megatitan s-a adaptat totuși contextului actual în primul rând, luând măsurile necesare pentru protejarea sănătății colegilor și a clienților și apoi, mobilizându-se rapid pentru a realiza produse specifice acestei perioade, ne-a mai spus Ioan Daniel Bălan.

Totodată, domnia sa ne-a declarat că cererile pentru serviciile Megatitan au scăzut pe anumite domenii până la zero, în această perioadă, însă au apărut, în schimb, noi oportunități în noi sectoare.

Pentru a proteja angajații de riscul infectării cu noul coronavirus, proprietarul companiei ne-a spus

că a dotat fiecare anjagat în parte cu echipamentul dedicat protecției individuale și de grup, având totodată grijă și de spațiile comune de lucru.

"Este important să spunem că, datorită măsurilor de prevenție luate de autoritățile locale, s-a reușit performanța de a nu avea nici o persoană infectată în orașul Beldiș din Bistrița Năsăud", a subliniat Ioan Daniel Bălan.

Domnia sa are în vedere intensificarea căutărilor de noi oportunități pe piețele externe pentru redresarea businessului. Legat de estimările financiare pentru anul în curs, Ioan Daniel Bălan a spus că este rezervat, dar încrezător într-o ușoară creștere.

Proprietarul Megatitan a mai spus că vede o revenire și o reîntoarcere la normalitate, însă probabil că niciodată nu va mai fi la fel.



IOAN DANIEL BĂLAN:

" Noi am inițiat producerea unor tăvițe dezinfectante foarte utile ce se pot plasa la intrarea în magazine, farmacii, spații publice și chiar case sau apartamente, astfel încât fiecare persoană care intră sau iese să treacă prin acest filtru dezinfectant, contribuind astfel la diminuarea răspândirii virusului".