

## Soluțiile integrate de încălzire și energie solară câștigă teren în piață

(Interviu cu Iulian Diaconu, director tehnic Walton Electric Romania)

*Walton Electric Romania își construiește poziția pe piața soluțiilor de încălzire electrică, degivrare și energie regenerabilă, mizând pe calitate, durabilitate și parteneriate internaționale. Într-un interviu acordat publicației*

*noastre, Iulian Diaconu, director tehnic al companiei, explică evoluția businessului, provocările unei piețe sensibile la preț, dar și tendințele tot mai vizibile către soluții eficiente energetic și investiții pe termen lung.*

**Reporter:** Cum a luat naștere compania Walton în România și care a fost motivația personală din spatele acestei inițiative antreprenoriale?

**Iulian Diaconu:** Compania Walton Electric a luat naștere din dorința de a valorifica experiența acumulată în peste 20 de ani de activitate în do-

meniul instalațiilor electrice și al sistemelor de încălzire electrică în pardoseală. Observând evoluția pieței și nevoia tot mai mare pentru soluții eficiente, sigure și durabile, am decis să dezvoltăm o companie specializată în acest segment.

Încă de la început, obiectivul nostru a fost să ne diferen-

țiem pe piață prin calitatea produselor oferite și prin serviciile profesionale pe care le punem la dispoziția clienților. Ne concentrăm pe furnizarea unor soluții moderne, eficiente energetic și adaptate nevoilor reale ale beneficiarilor, iar aceste lucruri sunt consolidate de parteneriatele noastre cu producători din

Norvegia, Coreea de Sud și Germania. Un parteneriat foarte important este cel cu ThermoFloor (actual Heatit) din Norvegia. Compania norvegiană este condusă de Pal Aksel Forberg, un susținător al tradiției norvegiene, o afacere de familie transmisă din

*(continuare în pagina 11)*

## IULIAN DIACONU:

"Principalii noștri clienți sunt persoanele fizice care își doresc să investească într-un sistem modern de încălzire electrică, eficient energetic, cu costuri reduse de exploatare și cu o durată de viață foarte mare. Pentru aceștia, oferim soluții fiabile care asigură confort termic ridicat, siguranță și un consum optim de energie pe termen lung".



# Eficiență energetică

(urmare din pagina 9)

tată în fiu. Fondatorul companiei (tatăl) este inventatorul covorașului încălzitor, o inovație care a schimbat modul în care sunt realizate sistemele de încălzire electrică în pardoseală. În țările nordice există locuințe în care aceste sisteme funcționează impecabil de peste 60 de ani, o dovadă evidentă a calității și durabilității tehnologiei folosite.

**Reporter:** Care au fost cele mai mari provocări întâmpinate în primii ani de activitate și cum le-ați depășit?

**Iulian Diaconu:** Una dintre principalele provocări pentru un antreprenor care activează în domeniul sistemelor de încălzire electrică, al soluțiilor de degivrare și al energiei solare este menținerea unui standard ridicat de calitate într-o piață în care, de multe ori, competiția se bazează aproape exclusiv pe prețul

cel mai mic.

Una dintre cele mai mari provocări a fost convingerea pieței că investiția într-un sistem de calitate aduce beneficii pe termen lung. Am depășit aceste obstacole prin informarea și educarea clienților, explicând clar diferențele dintre soluțiile existente pe piață și avantajele unor sisteme fiabile și eficiente.

Sistemele pe care le promovăm se remarcă printr-un nivel ridicat de fiabilitate, oferind o garanție de până la 30 de ani și o durată de viață estimată de aproximativ 60 de ani, ceea ce le transformă într-o investiție solidă și sustenabilă pe termen lung.

**Reporter:** Cine sunt principalii clienți ai Walton și ce tip de nevoi acoperiți prin serviciile oferite?

**Iulian Diaconu:** Principalii noștri clienți sunt persoanele fizice care își doresc să investească într-un sistem modern de încălzire electrică,

eficient energetic, cu costuri reduse de exploatare și cu o durată de viață foarte mare. Pentru aceștia, oferim soluții fiabile care asigură confort termic ridicat, siguranță și un consum optim de energie pe termen lung.

Pe segmentul persoanelor juridice, colaborăm cu companii și organizații care pun accent pe durabilitatea soluțiilor implementate. Printre acestea se numără dezvoltatori imobiliari, companii din zona logistică și retail, dar și instituții precum spitale sau centre comerciale.

Un domeniu tot mai important este cel al sistemelor de degivrare, esențiale pentru funcționarea în siguranță a infrastructurii în sezonul rece. Aceste soluții sunt foarte utile pentru companiile care administrează depozite logistice, centre comerciale, parcuri, rampe de acces sau spații industriale, unde prevenirea acumulării de gheață

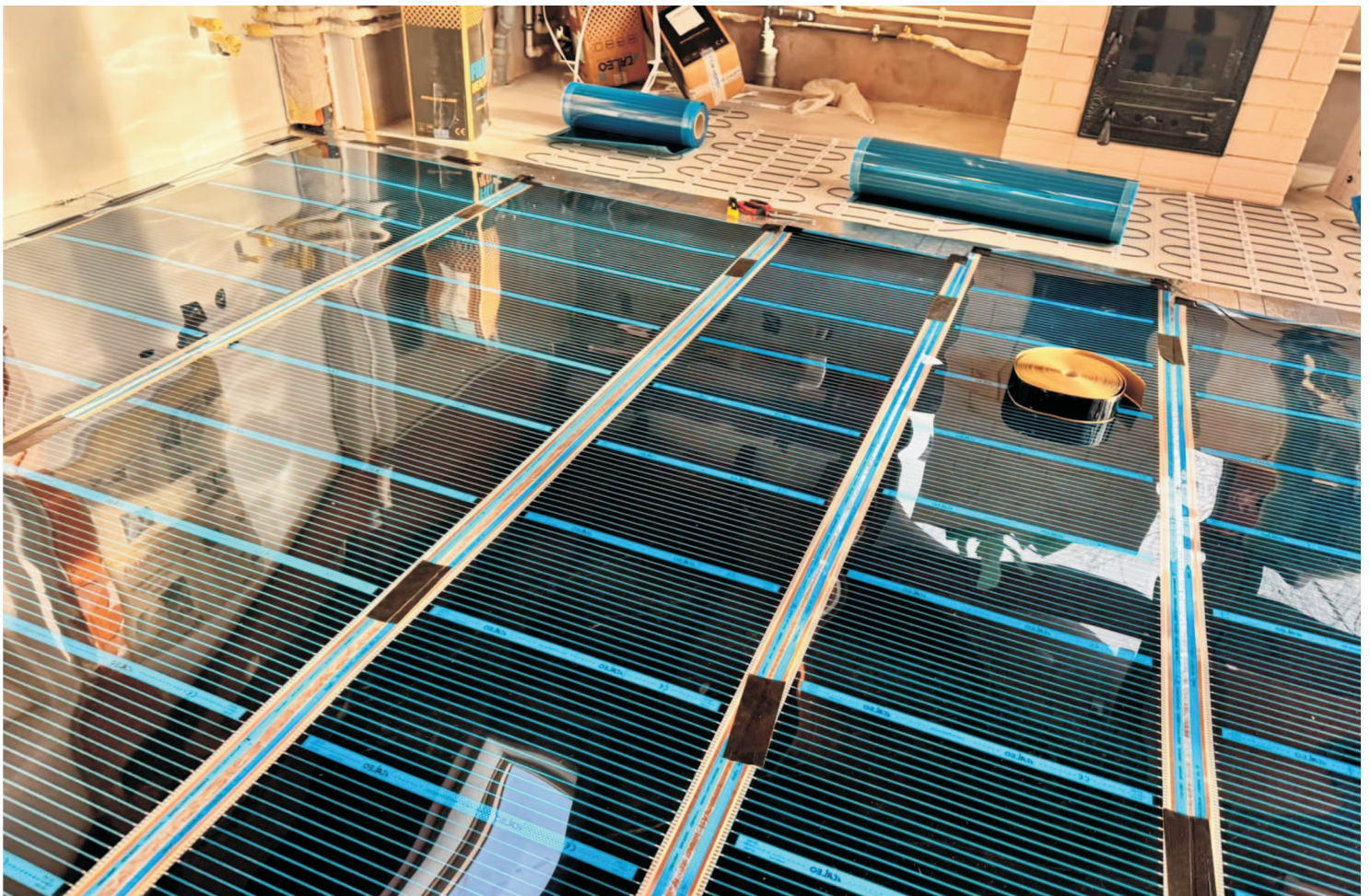
și zăpadă este esențială pentru siguranța oamenilor și pentru continuitatea activității.

**Reporter:** Într-un top al serviciilor oferite cum ar arăta acesta? Ce caută cel mai mult românii?

**Iulian Diaconu:** Dacă ar fi să realizăm un top al serviciilor pe care le oferim, în funcție de cererea din piață, pe primul loc se află sistemele de încălzire electrică în pardoseală. Românii sunt tot mai interesați de soluții de încălzire moderne, eficiente energetic și ușor de utilizat, care oferă un confort termic ridicat și costuri predictibile de exploatare. Acest tip de sistem distribuie căldura uniform în întreaga locuință și funcționează la temperaturi mai scăzute decât sistemele tradiționale, ceea ce îl face foarte eficient.

Pe locul al doilea se situează

(continuare în pagina 12)



# Eficiență energetică

(urmare din pagina 11)

sistemele de degivrare, care au devenit tot mai căutate în ultimii ani. Acestea sunt utilizate atât în sectorul rezidențial, cât și în cel comercial sau industrial, pentru degivrarea rampelor de acces, aleilor, scărilor, parcărilor, acoperișurilor, jgheaburilor sau conductelor. Pentru companiile care administrează depozite logistice, centre comerciale, spitale sau clădiri de birouri, astfel de soluții sunt esențiale pentru siguranța oamenilor și pentru prevenirea problemelor cauzate de acumularea de ghea-

ță și zăpadă.

Un segment aflat în creștere este cel al sistemelor fotovoltaice, tot mai mulți români fiind interesați să își producă propria energie și să reducă dependența de rețeaua electrică. Integrarea energiei solare cu sistemele electrice de încălzire reprezintă o soluție modernă și sustenabilă pentru locuințe sau clădiri comerciale.

În plus, compania oferă un pachet complet de servicii care include consultanță, proiectare, furnizarea echipamentelor și instalarea sistemelor, astfel încât fiecare proiect să fie realizat corect și

adaptat nevoilor clientului încă din faza de planificare.

În general, clienții români caută în primul rând soluții fiabile, eficiente energetic și cu o durată de viață cât mai mare, iar rolul nostru este să le oferim sisteme care îmbină confortul, siguranța și tehnologia modernă.

**Reporter:** Care sunt obiectivele Walton pentru următorii ani și cum vedeți evoluția companiei pe termen mediu și lung în România?

**Iulian Diaconu:** Pentru următorii ani, obiectivul nostru principal este consolidarea poziției Walton Electric pe piața soluțiilor electrice de

încălzire, degivrare și energie regenerabilă din România. Ne dorim să continuăm dezvoltarea companiei prin extinderea portofoliului de proiecte și prin implementarea unor soluții moderne, eficiente energetic și durabile.

Un alt obiectiv important este creșterea gradului de informare al pieței cu privire la avantajele sistemelor electrice de încălzire și ale soluțiilor de degivrare. Considerăm că educarea clienților și prezentarea corectă a beneficiilor acestor tehnologii reprezintă un pas esențial pentru dezvoltarea sustenabilă a acestui segment.

Pe termen mediu și lung, vedem Walton Electric evoluând ca un partener de încredere pentru proiecte rezidențiale, comerciale și industriale, oferind soluții integrate care includ încălzire electrică, sisteme de degivrare și integrarea energiei solare.

În același timp, ne propunem să continuăm investițiile în tehnologie, calitatea produselor și dezvoltarea echipei, astfel încât să putem răspunde cerințelor tot mai ridicate ale pieței și să oferim clienților sisteme fiabile, eficiente și cu o durată de viață foarte mare.

Credem că, în contextul tranziției către soluții energetice mai eficiente și mai sustenabile, sistemele electrice moderne vor avea un rol tot mai important în România, iar Walton Electric își propune să fie parte activă din această evoluție.

**Reporter:** Câți angajați aveți? Și ce cifră de afaceri ați realizat în 2025?

**Iulian Diaconu:** În prezent, compania Walton Electric are o echipă formată din zece angajați și o cifră de afaceri de aproximativ 2 milioane de lei.

**Reporter:** Mulțumesc!



Sursa foto: facebook / Walton Electric